

COMERCIAL ANDALUCÍA

Posición

Dependiendo de la dirección comercial del departamento oftalmología, será responsable de la venta de equipos y cirugía para centros oftalmológicos privados de Andalucía. Sus misiones principales serán visitar y atender a los clientes del área designada, ampliar la cartera de clientes ya existente y cumplir el presupuesto anual de ventas designado cumpliendo las tareas necesarias para tales objetivos.

Requisitos y funciones mínimas

- Perfil comercial.
- Buena presencia.
- Se valorará experiencia en el sector, conocimientos de equipos oftalmológicos y cirugía.
- Capacidad de comunicación.
- Disponibilidad para viajar principalmente zona Andalucía en las tareas diarias y en el territorio español de manera puntual para asistencia a los congresos del sector.
- Carnet de conducir B1.
- Se valorarán idiomas.

Se ofrece:

- Incorporación inmediata en plantilla de empresa multinacional japonesa líder en bienes de equipo para el sector oftalmológico.
- Buen ambiente de trabajo.
- Contrato indefinido.
- Jornada laboral completa.
- Buen ambiente de trabajo.
- PC, teléfono móvil y vehículo a cargo de la empresa.
- Remuneración según valía.

Para aplicar: puede mandar su c. v. al correo: medica@topcon.com

DELEGACIONES:

Centro: C. Arquitecto Sánchez Arcas, 5 | 28040 Madrid | Tel. 91 302 41 29 | Fax 91 383 38 90 **Levante:** C. Santos Justo y Pastor, 151, bajos | 46022 Valencia | Tel. 96 362 13 25 | Fax 96 360 92 40 **Norte:** C. Iturrubide, 6 | 48990 Getxo (Vizcaya) | Tel. 94 430 75 06 | Fax 94 430 07 23 **Noroeste:** C. Xilgaro, 12 Bajos | 36205 Vigo (Pontevedra) | Tel. 93 473 40 57 | Fax.93 473 39 32 **Sur:** Avda. Luis de Morales, 32 Edificio Forum, Planta Baja, Local 13 | 41018 Sevilla | Tel. 95 454 22 53 | Fax 95 498 71 27 | topconhealthcare.eu/es_ES