

DAS SIND WIR

Topcon Healthcare sieht Augenkunde anders. Unsere Vision ist es, Anwender mit intelligenten und effizienten Technologien für ganzheitliche Augenversorgung auszustatten. Wir halten mit der sich ständig wandelnden Gesundheitsbranche Schritt und bieten die neuesten integrierten Lösungen, darunter fortschrittliche multimodale Bildgebung, herstellerneutrales Datenmanagement und zukunftsweisender Ferndiagnostiktechnologie. Topcon Healthcare ist die Marke des Bereiches der Augenheilkunde innerhalb der Topcon Corporation.

WIR SUCHEN

Head of Sales (m/w/d)

IHRE ROLLE

Als Head of Sales übernehmen Sie eine zentrale Rolle in unserem Unternehmen und sind für die strategische sowie operative Steuerung unseres Vertriebsteams verantwortlich. Ihre Hauptaufgaben umfassen:

- Fachliche und disziplinarische Führung der Territory Sales Manager
- Hauptverantwortung für die Erreichung der Vertriebsziele in Deutschland
- Schnittstelle zum Vertriebsinnendienst
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie die Akquise neuer strategischer Kunden in Deutschland
- Erstellung von jährlichen Budgetplanungen und Forecasts, einschließlich der Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen, um Markttrends zu identifizieren und Netzwerke auszubauen

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare fachliche Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Ophthalmologie und/oder Augenoptik
- Mehrjährige Expertise im Bereich Leadership
- Strategisches und analytisches Denken mit Hands-On-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Starke Kommunikationsfähigkeit, Teamgeist und Empathie
- Hohe Reisebereitschaft und strukturierte Arbeitsweise

WIR BIETEN

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem japanischen Traditionsunternehmen
- Eine gute Arbeitsatmosphäre in einem Team mit nationalen und internationalen Kollegen und direkten Kommunikationswegen
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Modernes Arbeitsequipment
- Attraktive Vergütung inklusive Bonusmodell

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, relevante Zeugnisse). Bewerben Sie sich gerne per E-Mail an Nina Neuser, nneuser@topcon.com unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Topcon Europe Medical B.V., German Branch
Hanns-Martin-Schleyer Str. 41, 47877 Willich, Germany